

Ambitieuze Technical Sales Manager, Alphacan BV

Bedrijfsomschrijving

Alphacan, gevestigd in Veghel, is sinds 1969 producent van kunststofleidingen en behoort tot het beursgenoteerde chemie concern Arkema Groep. Deze organisatie telt circa 14.000 medewerkers, is actief in 40 landen en heeft een jaarmzet van ongeveer 6 miljard euro.

Alphacan levert aan haar relaties, zowel aan distributeurs als aan eindgebruikers, een compleet assortiment van kunststof buizen en hulpstukken voorzien van diverse keurmerken en certificeringen. Alphacan onderscheidt zich door innovatie, kwaliteit, flexibiliteit in productie en door de toepassing van milieuvriendelijke technologieën. De brede productrange wordt ingezet voor regenwaterafvoer, transport van drinkwater, irrigatie, elektra, riolering en veel klantspecifieke toepassingen.

Ter uitbreiding van onze sales organisatie zijn wij op zoek naar een **Technical Sales Manager**

Functiebeschrijving

De Technical Sales Manager is verantwoordelijk voor relatiebeheer, verkoop en het ontwikkelen van nieuwe klanten / nieuwe markten en het definiëren van nieuwe producten. De Technical Sales Manager rapporteert aan de commercieel manager

Werkzaamheden

- Presenteren van de mogelijkheden van Alphacan bij klanten
- Mede opstellen van het budget voor zijn marktsector, in overleg met de commercieel manager
- Het realiseren van de verkoopdoelstellingen (budget) in zijn marktsegment
- Relatiebeheer en het ontwikkelen van nieuwe relaties
- Adviseren van klanten
- Het uitbrengen en opvolgen van offertes
- Het onderhandelen en boeken van opdrachten
- Marktontwikkelingen volgen
- Debiteurenbewaking
- Nauwe samenwerking met de verkoop binnendienst
- Deelnemen aan beurzen

Profiel

- HBO- commerciële / technische richting (Civiele techniek met commerciële eigenschappen is een pre)
- Rijbewijs B
- Flexibel en stressbestendig ingesteld en kan met een no nonsens mentaliteit mensen overtuigen
- Persoonskenmerken: initiatiefrijk, zelfstandig, resultaatgericht, team player, en een hands on mentaliteit
- Een goed ontwikkeld analytisch vermogen en cijfermatig inzicht
- Goede communicatieve vaardigheden
- Klantgericht
- Affiniteit met techniek

Wat hebben wij te bieden?

Alphacan BV heeft uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden. Een auto van de zaak, bonusregeling en studie mogelijkheden behoren tot standaard arbeidsvoorwaarden. De organisatie kenmerkt zich door de platte structuur met daarbij korte beslissingstrajecten. Creatieve ideeën en efficiëncyslagen worden gewaardeerd en opgepakt.

Contact info

Ben je geïnteresseerd in deze functie en voldoe je aan het profiel, stuur dan jouw Curriculum Vitae met een indicatie van jouw huidige salarispakket per e-mail naar jl.koolen@alphacan.nl onder vermelding van vacature Technical Sales Manager Alphacan BV.